

النتائج المالية للنصف الأول ٢٠٢٦ لشركة أسياڤ للنقل البحري ش.م.ع.

- ارتفعت الإيرادات بنسبة ٥٪ على أساس سنوي، وارتفعت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك بنسبة ١٥٪ على أساس سنوي، فيما قفز صافي الربح بنسبة ٩٢٪ ليصل إلى ٣٨,٩ مليون، مدعوماً بارتفاع هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك إلى ٦٥٪.
- ارتفعت النفقات الرأسمالية إلى ٢٦٠,٤ مليون مع تسارع برنامج تجديد الأسطول، ودخول ناقلات نفط خام عملاقة وسفن نقل الغاز الطبيعي المسال وسفن البضائع الجافة.
- حقق قطاعي نقل النفط الخام والحاويات أقوى معدلات النمو بين القطاعات، حيث أسهم استمرار قوة هامش الربحية في قطاع نقل النفط الخام والتوسع الكبير في هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك لقطاع النقل بالحاويات في تعويض التراجع المخطط له في عقود الغاز الطبيعي المسال القديمة عقب بيع بعض السفن.
- يوفر حجم الإيرادات المتعاقد عليها البالغ ٢,٢٤ مليار دولار أمريكي، والممتد حتى عام ٢٠٣٠ وما بعده، دعماً قوياً لاستدامة الأرباح وتعزيز وضوح الرؤية بشأن الأداء المالي على المدى الطويل.

١٢ أغسطس ٢٠٢٦م — تعلن شركة أسياڤ للنقل البحري ش.م.ع. («أسياڤ للنقل البحري» أو «الشركة») عن نتائجها المدققة للنصف الأول من عام ٢٠٢٦ للفترة المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. كما تتوفر تفاصيل عرض الإدارة التنفيذية والبيانات المباشرة المقرر عقده اليوم الساعة ١٠:٠٠ صباحاً في الصفحة الأخيرة من هذا الإعلان.

د. إبراهيم النظيري، الرئيس التنفيذي

"يعكس أداءنا خلال النصف الأول من العام مدى صلابة نموذج أعمال شركة أسياڤ للنقل البحري والتنفيذ الجيد للإستراتيجية طويلة الأمد. ورغم المتغيرات والتقلبات في أسواق النقل البحري، تبقى إدارة الشركة تركزها على العوامل المهمة التي تمكنها من إدارة عملياتها التشغيلية بأمان وكفاءة، كما تراعي الشركة التخصيص الأنسب لرأس المال الذي يعزز محفظة العقود طويلة الأجل والاستثمار. حيث تستثمر الشركة في توسيع أسطولها الحديث والمنافس لتعزيز الربحية على المدى الطويل. في قطاع النقل البحري ولتحقيق القيمة والأداء الأفضل تركز الشركة ليس على ما تشتري من السفن فقط، بل تمتد أيضاً إلى التوقيت الأنسب لبيع السفن. وخلال الفترة الماضية استفدنا من ظروف السوق الداعمة لبيع السفن الأقدم عمراً، محققين عوائد مجزية وتماشياً مع خطة تنفيذ أهدافنا لتحديث الأسطول.

وتواصل الشركة خلال الفترة الحفاظ على التميز في الأداء بدعم جيد من العمليات التشغيلية ولتقوية الأسس اللازمة للنمو المستقبلي. ومع دخول تسع سفن إضافية جديدة للأسطول خلال النصف الثاني من هذا العام، نرى أن الشركة أصبحت أكثر استعداداً للاستفادة من الفرص المتاحة في السوق ومواصلة تحقيق قيمة مستدامة وطويلة الأمد لمساهميننا وعمالنا."

ملخص الأداء المالي للنصف الأول من ٢٠٢٦

- اجمالي الإيرادات: ١٧٢,٣ مليون (لنصف الأول ٢٠٢٥: ١٦٤,٦ مليون)
- التكاليف المباشرة: ١١٤,٢ مليون (لنصف الأول ٢٠٢٥: ١٢١,٧ مليون)
- الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء^(١): ١١٢,١ مليون (لنصف الأول ٢٠٢٥: ٩٧,٧ مليون)
- صافي الربح بعد الضريبة: ٣٨,٩ مليون (لنصف الأول ٢٠٢٥: ٢٠,٢ مليون)
- صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية: ٨٣,١ مليون (لنصف الأول ٢٠٢٥: ٩٧,٤ مليون)
- الأرصدة النقدية حتى ٣٠ يونيو ٢٠٢٦: ٥٧,٤ مليون (لنصف الأول ٢٠٢٥: ١٢١,٠ مليون)
- صافي الدين^(٢) حتى ٣٠ يونيو ٢٠٢٦: ٧٢٢,٩ مليون (السنة المالية ٢٠٢٥: ٥٦٢,٥ مليون)
- نسبة صافي الدين إلى الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك وإطفاء^(٣): ٣,٣X (لنصف الأول ٢٠٢٥: ٢,٧X)
- إيرادات تعاقدية بقيمة ٢,٢٤ مليار دولار أمريكي حتى عام ٢٠٣٠ وما بعده، كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦م، بما يوفر وضوحاً للتدفقات النقدية.

ملخص الأداء التجاري والتشغيلي للنصف الأول من ٢٠٢٦م

- معدل تكرار الحوادث التي تؤدي إلى توقف العمل: صفر، ولا توجد حوادث جسيمة، ولا توجد احتجازات للسفن
- استمرارية العمليات دون انقطاع، مع تحقيق معدل استخدام للأسطول بلغ ٩٩,٤٪ (لنصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٩٧٪).
- إضافة سفن جديدة إلى أسطول نقل البضائع الجافة، ونقل النفط الخام، ونقل الغاز الطبيعي المسال:
 - تم تسليم ثلاث سفن من فئة نيوكاسل ماكس وبدأت العمل بموجب عقود تأجير لمدة ١٠ سنوات، وساهمت بالإيرادات الربع الثاني.
 - بدأت ناقلة النفط الخام العملاقة "بديد" العمل بموجب عقد تأجير طويل الأجل في أواخر شهر مايو، وساهمت بإيرادات تقارب شهر واحد خلال الفترة.
 - تم تسليم ناقلة الغاز الطبيعي المسال الجديدة "مسقط" قرب نهاية الفترة، وهي تعمل بموجب عقد لمدة ثماني سنوات ونصف مع شركة الغمانية للغاز الطبيعي المسال، وكانت مساهمتها في الإيرادات لأيام محدودة خلال النصف الأول.
- خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦، بلغ إجمالي أيام الإيرادات^(٤) للأسطول ١٣,٠٦٠ يوماً مقارنة بـ ١٣,١٤٧ يوماً في النصف الأول من عام ٢٠٢٥، كما خضعت أربع سفن لأعمال الصيانة في الحوض الجاف.
- بلغ إجمالي حجم الأسطول في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦ عدد ٩١ سفينة، منها ٧٩ سفينة قيد التشغيل و١٢ سفينة قيد الإنشاء أو التسليم المستقبلي.

المستجدات بعد نهاية الفترة

الأسطول:

- تم استلام ناقلة الغاز الطبيعي المسال الجديدة "مسندم" (السفينة الشقيقة لناقلة "مسقط" للغاز الطبيعي المسال) في نهاية يوليو ٢٠٢٦. وقد تم تشغيلها بموجب عقد لمدة ثماني سنوات ونصف مع شركة الغمانية للغاز الطبيعي المسال، وستبدأ بالمساهمة في الإيرادات اعتباراً من الربع الثالث من عام ٢٠٢٦.
- وقعت الشركة عقود بناء ست ناقلات منتجات نفطية متوسطة المدى جديدة بقيمة إجمالية تقارب ١١٩ مليون، ومن المتوقع تسليمها بدءاً من عام ٢٠٢٩.
- أقيم حفل تدشين الناقلتين الجديدتين للمنتجات النفطية منح ومرباط بتاريخ ٦ أغسطس ٢٠٢٦، وستبدأ كلاهما التشغيل خلال الربع الثالث من عام ٢٠٢٦ بموجب عقود تأجير لمدة ثلاث سنوات.

توزيعات الأرباح:

- أوصى مجلس الإدارة بتوزيع أرباح نقدية بقيمة ٢٩ مليون، وذلك استناداً إلى أداء الشركة خلال الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦.

النظرة المستقبلية:

من المقرر تسليم سبع سفن خلال النصف الثاني من عام ٢٠٢٦، تم التعاقد بالفعل على ست منها:

- تم التعاقد على شراء سفينتين مستعملتين من فئة بيبي كيب.
- تخطط الشركة لإضافة ثلاث ناقلات نفط خام عملاقة جديدة، وقد تم بالفعل التعاقد على اثنتين منها.
- من المتوقع استلام سفينتين مستعملتين من فئة كامسارماكس خلال عام ٢٠٢٦.
- تم التعاقد على الناقلتين الجديدتين من فئة المنتجات النفطية، منح ومرباط.

ملاحظات:

- (١) تحسب الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإطفاء على أنها الربح قبل ضريبة الدخل وتكاليف التمويل وعوائد التمويل والاستهلاك والإطفاء.
- (٢) حسب صافي الدين على أنه إجمالي القروض والاقتراضات الجارية وغير الجارية مطروحاً منه النقد والودائع الهامشية.
- (٣) يتم احتساب صافي الدين/الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) باستخدام EBITDA لفترة الاثني عشر شهراً المنتهية في يونيو ٢٠٢٦.
- (٤) أيام الإيرادات هي مجموع أيام التقييم في الفترة التي تمتلك فيها الشركة السفن أو تستأجرها، مطروحاً منها الأيام التي تكون فيها السفينة خارج الخدمة أو أيام إعادة التوضع المتعلقة بعملية البيع.

مراجعة الأداء المالي

تعلن شركة أسياد للنقل البحري ش.م.ع. ("الشركة") عن نتائجها المالية للنصف المالي الأول المنتهي في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦

ألف (عـ)	النصف الأول ٢٠٢٦	النصف الأول ٢٠٢٥	التغير السنوي %
اجمالي الإيرادات	١٧٢,٢٧٨	١٦٤,٥٩٧	٥%
مقابل التأجير الأجل	١٥١,٤٨٣	١٤٢,٧٠٣	٦%
التكاليف المباشرة	١١٤,٢٣١	١٢١,٦٨١	-٦%
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإطفاء ^(١)	١١٢,١١٥	٩٧,٦٩٠	١٥%
هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإطفاء	٦٥%	٥٩%	ست نقاط مئوية
صافي الأرباح بعد الضريبة	٣٨,٨٧٩	٢٠,١٩٧	٩٢%
هامش صافي الأرباح	٢٣%	١٢%	١١ نقاط مئوية
العائد على السهم	٠,٠٠٧	٠,٠٠٣	١١٧%

ألف (عـ)	النصف الأول ٢٠٢٦	النصف الأول ٢٠٢٥	التغير %
صافي النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية	٨٣,٠٨٦	٩٧,٤٠١	-١٥%
النفقات الرأسمالية	(٢٦٠,٣٩٨)	(١٠٣,٦٤٦)	١٥١%
توزيعات الأرباح	(٢٨,٨٧٧)	(٣٣,٥١٧)	-١٤%
ألف (عـ)	النصف الأول ٢٠٢٦	السنة المالية ٢٠٢٥	التغير %
إجمالي حقوق المساهمين	٤٧٠,٩٢٦	٤٦٠,٩٢٤	٢%
صافي الدين ^(٢)	٧٢٢,٩١٣	٥٦٢,٥١٧	٢٩%
	النصف الأول ٢٠٢٦	السنة المالية ٢٠٢٥	
صافي الدين / الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإطفاء ^(٣)	٣,٣	٢,٧	

ملاحظات:

(١) تحسب الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء على أنها الربح قبل ضريبة الدخل وتكاليف التمويل وعوائد التمويل والاستهلاك والإطفاء.

(٢) حسب صافي الدين على أنه إجمالي القروض والاقتراضات الجارية وغير الجارية مطروحاً منه النقد والودائع الهامشية.

(٣) يتم احتساب صافي الدين/الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك (EBITDA) باستخدام EBITDA لفترة اثنتي عشر شهراً المنتهية في يونيو ٢٠٢٦.

بلغ إجمالي إيرادات أسياد للنقل البحري للنصف الأول المنتهي في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦ ١٧٢,٣ مليون (النصف الأول ٢٠٢٥: ١٦٤,٦ مليون). وبلغت الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك لنفس الفترة ١١٢,١ مليون (النصف الأول ٢٠٢٥: ٩٧,٧ مليون)، مع الحفاظ على هامش أرباح قوي عند ٦٥% (النصف الأول ٢٠٢٥: ٥٩%). وبلغ صافي الربح بعد الضريبة ٣٨,٩ مليون (النصف الأول ٢٠٢٥: ٢٠,٢ مليون).

الأداء التشغيلي - بيان الدخل

إجمالي الإيرادات

تتكون إجمالي الإيرادات من ثلاث مكونات رئيسية: (أ) دخل التاجير التشغيلي، الذي مثل (٧٠٪) من إجمالي الإيرادات في النصف الأول ٢٠٢٦؛ (ب) الإيرادات من العقود مع العملاء (٢٦٪)؛ و (ج) دخل التاجير المالي (٤٪). ارتفع إجمالي الإيرادات بنسبة ٥٪ إلى ١٧٢,٣ مليون في النصف الأول من ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ١٦٤,٦ مليون).

وذلك يعود بشكل أساسي للنمو في قطاعات نقل النفط الخام، والمنتجات النفطية، والبضائع الجافة، ونقل الحاويات، والذي تجاوز أثر الانخفاض في إيرادات قطاع نقل الغاز بسبب انتهاء عقود التاجير المرتبطة بأربع ناقلات غاز طبيعي مسال قديمة (صلالة، عبري، إبراء ونزوى)، والتي تم بيعها كجزء من استراتيجية المجموعة المستمرة لتحديث أصولها.

استمر قطاعي النفط الخام والمنتجات النفطية كأعلى إيرادات، حيث شكلاً معاً ما يتجاوز ٦٠٪ من إجمالي الإيرادات المحققة. وجاء توزيع الإيرادات بين السفن المملوكة والسفن المستأجرة من الغير على النحو التالي: ٥٨٪ من السفن المملوكة و ٤٢٪ من السفن المستأجرة.

التكاليف المباشرة

تشمل التكاليف المباشرة ما يلي:

- (أ) تكاليف تشغيل السفن (٥١٪ من إجمالي الإيرادات للنصف الأول المالي المنتهي في ٣١ يونيو ٢٠٢٦)
- (ب) تكاليف تشغيل الرحلات البحرية (١٢٪)،
- (ت) مصاريف استئجار السفن قصيرة الأجل (٣٪)

انخفضت التكاليف المباشرة بنسبة ٦,١٪ من ١٢١,٧ مليون في النصف الأول من عام ٢٠٢٥ إلى ١١٤,٢ مليون في النصف الأول من عام ٢٠٢٦، ويعود ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض مصروفات استئجار السفن بنسبة ٥٥٪ لتبلغ ٤,٩ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ١٠,٩ مليون)، مما يعكس تراجع نشاط استئجار السفن قصيرة الأجل، إلى جانب انخفاض تكاليف تشغيل الرحلات بنسبة ٥٪ لتصل إلى ٢٠,٨ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٢١,٩ مليون).

ارتفعت التكاليف المباشرة إلى ٦١,٧ مليون في الربع الثاني من عام ٢٠٢٦، مقارنةً بـ ٥٢,٦ مليون في الربع الأول من عام ٢٠٢٦. ويعزى هذا الارتفاع بشكل رئيسي إلى الزيادة في تكاليف تشغيل السفن بعد استلام سفن جديدة خلال الربع الثاني، إلى جانب ارتفاع تكاليف تشغيل الرحلات. وقد قابل ذلك جزئياً استمرار انخفاض مصروفات استئجار السفن خلال الربع الثاني.

إجمالي الربح

ارتفع إجمالي الربح بنسبة ٣٥٪ ليصل إلى ٥٨,٠ مليون في النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٤٢,٩ مليون)؛ مدفوعاً بمزيج من نمو الإيرادات وانخفاض التكاليف المباشرة. وقد أسهم نمو الإيرادات في قطاعات نقل النفط الخام، ونقل المنتجات النفطية، ونقل البضائع الجافة، ونقل الحاويات بمقدار ٧,٧ مليون من الزيادة، في حين أسهم انخفاض التكاليف المباشرة بنسبة ٦,١٪، نتيجة تراجع مصروفات استئجار السفن واستمرار الانضباط في إدارة تكاليف تشغيل السفن والرحلات، بمبلغ إضافي قدره ٧,٥ مليون.

كما يعكس اتساع هامش الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والاستهلاك إلى ٦٥٪ كلاً من وفورات الكفاءة التشغيلية المشار إليها أعلاه، بالإضافة إلى المساهمة الأكبر من الأنشطة ذات الهوامش الربحية المرتفعة في قطاعي نقل النفط الخام والنقل بالحوايات خلال الفترة.

الربح التشغيلي

ارتفع الربح التشغيلي بنسبة ٥٠٪ ليصل إلى ٤٨,٦ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٣٢,٣ مليون) مما يعكس تحسن هامش الربحية نتيجة ارتفاع أسعار الشحن وزيادة المعاملات في السوق الفورية في قطاعات نقل النفط الخام، ونقل المنتجات النفطية، ونقل الحاويات، بالإضافة إلى تسجيل مكسب غير متكرر بقيمة ١,٩ مليون من بيع السفن والمعدات.

في المقابل، انخفض الدخل الآخر إلى ٠,٣ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٠,٩ مليون)، نتيجة تراجع الإيرادات غير المتكررة مقارنة بالفترة المماثلة من العام السابق.

صافي تكاليف التمويل

انخفضت تكاليف التمويل بنسبة ٦٪ لتصل إلى ١٤,٧ مليون في النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ١٥,٧ مليون)، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض الفوائد على التزامات عقود الإيجار إلى ٣,٣ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٤,٤ مليون)، مع استمرار انخفاض أرصدة التزامات عقود الإيجار. وقد قابل هذا الانخفاض جزئياً ارتفاع طفيف في الفوائد على الديون والقروض نتيجة الحصول على تمويلات جديدة لدعم برنامج الاستثمار في الأسطول.

صافي الربح للفترة

ارتفع صافي الربح بعد الضريبة بنسبة ٩٢٪ ليصل إلى ٣٨,٩ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٢٠,٢ مليون)، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى انخفاض التكاليف المباشرة، وارتفاع الربح التشغيلي، بالإضافة إلى المكاسب المحققة من بيع السفن والمعدات. كما دعمت هذه النتائج إيرادات ضريبية صافية بقيمة ١,٧ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: مصروف ضريبي هامشي).

الربح لكل سهم

ارتفعت ربحية السهم العائدة لملاك شركة أسياد للنقل البحري الى ٧,٤٧ بيضة، مقارنة بـ ٣,٤٤ بيضة للفترة نفسها من العام الماضي بارتفاع نسبته ١١٧٪، بما ينسجم مع الإرتفاع في الربحية.

بيان التدفقات النقدية

النقد الناتج من الأنشطة التشغيلية

انخفض صافي التدفقات النقدية من الأنشطة التشغيلية بنسبة ١٥٪ على أساس سنوي ليبلغ ٨٣,١ مليون في النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٩٧,٤ مليون) بسبب انخفاض التدفقات النقدية الواردة من رأس المال التشغيلي، ولا سيما من الذمم التجارية المدينة والدائنة. وقد تم تعويض هذا الانخفاض جزئياً من خلال تراجع تكاليف التمويل المسددة خلال الفترة مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٥.

التدفقات النقدية من الأنشطة الاستثمارية

بلغ صافي النقد الناتج من الأنشطة الاستثمارية ٨٤,١ مليون في النصف الأول ٢٠٢٦، مقارنة بصافي تدفقات نقدية قدرها ٨١,٦ مليون في النصف الأول ٢٠٢٥.

خلال الفترة، استثمرت المجموعة ٢٦٠,٤ مليون في الممتلكات والسفن والمعدات (النصف الأول ٢٠٢٥: ١٠٣,٦ مليون) وخاصة في الدفعات المقدمة للسفن قيد الطلب، والدفعات النهائية للسفن التي تم استلامها خلال الفترة، بما في ذلك ناقلة نفط خام عملاقة واحدة، وثلاث ناقلات بضائع الجافة من طراز نيوكاسل ماكس، وناقلتين جديدتين للبناء للغاز الطبيعي المسال.

وقد تم تمويل هذه التدفقات النقدية الاستثمارية من خلال: (١) متحصلات بقيمة ٦٥,٨ مليون من بيع أربع ناقلات للغاز الطبيعي المسال وناقلة نفط خام عملاقة (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: لا شيء)؛ و(٢) استحقاق ودائع لأجل وودائع هامشية بقيمة ١٢٢,٢ مليون (النصف الأول من عام ٢٠٢٥: ٦٥,٧ مليون).

التدفقات النقدية الناتجة من الأنشطة التمويلية

تراجع صافي النقد المستخدم في الأنشطة التمويلية لـ ٢,٩ مليون خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦ مقابل ٢٣,٧ مليون خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٥، وذلك نتيجة لانخفاض سداد القروض والديون إلى ٩,٦ مليون مقارنة بـ ٢٢,٩ مليون في الفترة المقارنة، إلى جانب انخفاض توزيعات الأرباح المسددة.

توزيعات الأرباح

أعلنت الشركة عن توزيع أرباح نقدية بواقع ٥,٥ بيضة للسهم، بما يعادل ٢٩ مليون، وهو ما يتوافق مع المبلغ الذي تم الإعلان عنه وسداده في مارس ٢٠٢٦، حيث لم يتم إجراء أي توزيعات إضافية خلال الربع الثاني من العام.

صافي النقد

بلغ النقد وما في حكمه ٢٠,٦ مليون في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ٢٦,١ مليون)، ويعكس الانخفاض البالغ ٥,٥ مليون زيادة الاستثمارات في تجديد الأسطول خلال الفترة، وقد قابله جزئياً انخفاض صافي التدفقات النقدية الخارجة من الأنشطة التمويلية وتراجع النقد المتولد من الأنشطة التشغيلية مقارنة بالنصف الأول من عام ٢٠٢٥.

الميزانية العمومية

اجمالي الأصول

بلغ إجمالي قيمة أصول المجموعة كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦ نحو ١,٣١٦ ~~مليون~~ مقارنةً بـ ١,٢٣٥ ~~مليون~~ كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥. يعكس هذا الارتفاع زيادة قدرها ٢٣٦,٩ ~~مليون~~ في الممتلكات والسفن والمعدات نتيجة استلام سفن جديدة خلال الفترة، وقد قابل ذلك إلى حد كبير انخفاض بمقدار ١٠٣,١ ~~مليون~~ في الودائع لأجل المستخدمة لتمويل برنامج الاستثمار، بالإضافة إلى التخرج وتسليم الأصول بقيمة ٦٣,٩ ~~مليون~~ التي كانت مُصنفة سابقاً كأصول محتفظ بها للبيع.

اجمالي الالتزامات

ارتفع إجمالي الالتزامات بنسبة ٩٪ ليصل إلى ٨٤٥,١ ~~مليون~~ كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦، مقارنةً بـ ٧٧٤,٢ ~~مليون~~ كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥، ويُعزى ذلك بشكل رئيسي إلى زيادة القروض والديون بمبلغ ٦٧,٩ ~~مليون~~ لتمويل عمليات الاستحواذ على السفن، وارتفاع إيرادات عقود الإيجار المؤجلة بمبلغ ١٢,١ ~~مليون~~، وقد قابل ذلك جزئياً انخفاض التزامات عقود الإيجار بمبلغ ١٤,١ ~~مليون~~ مع استمرار سداد دفعات أصل الالتزامات وفقاً للجدول الزمنية المحددة.

صافي الدين بما في ذلك التزامات عقود الإيجار

ارتفع صافي الدين (بما في ذلك التزامات عقود الإيجار) إلى ٧٢٢,٩ ~~مليون~~ مقارنةً بـ ٥٦٢,٥ ~~مليون~~ في ديسمبر ٢٠٢٥، بسبب سحب مبلغ ١٠٣,١ ~~مليون~~ من الودائع لأجل والودائع الهامشية لتمويل برنامج الشركة للاستثمار في السفن، إلى جانب صافي زيادة في القروض والديون بمبلغ ٦٧,٩ ~~مليون~~، وقد قابل ذلك جزئياً انخفاض التزامات عقود الإيجار بمبلغ ١٤,١ ~~مليون~~ نتيجة سداد الدفعات المجدولة.

نسبة صافي الدين إلى الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء

ارتفع صافي الدين إلى الأرباح قبل الفوائد والضرائب والإهلاك والإطفاء إلى حوالي ٣,٣ مرة كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦، مقارنةً بحوالي ٢,٧ مرة في نهاية عام ٢٠٢٥، مما يعكس زيادة التمويل في توسع الاستثمار في الأسطول خلال الفترة.

الالتزامات الرأسمالية

بلغت الالتزامات الرأسمالية القائمة للمجموعة ٣٠٢,٣ ~~مليون~~ كما في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦، مقارنةً بـ ٣٥٠,٦ ~~مليون~~ كما في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٥. وتتعلق هذه الالتزامات بست ناقلات نفط خام عملاقة وناقلتي منتجات نفطية قيد الإنشاء، بالإضافة إلى أربع سفن مستعملة لنقل البضائع الجافة.

التحليل التشغيلي لكل قطاع

الصحة والسلامة

حافظت الشركة على سجل سلامة خالٍ من الحوادث حتى ٣٠ يونيو ٢٠٢٦، دون تسجيل أي إصابات أدت إلى فقدان وقت العمل، أو حالات احتجاز للسفن، أو حوادث التسريب، أو حوادث جسيمة على مستوى الأسطول. ويعكس هذا الأداء قوة ثقافة السلامة لدى الشركة وصرامة إجراءات التفتيش المتبعة. وتظل السلامة على رأس أولويات أعمالنا، حيث نلتزم بالتشغيل الآمن والمسؤول في جميع الأوقات لتوفير بيئة عمل آمنة وصحية لكافة موظفينا وسلاسل التوريد وعملائنا.

الأسطول الحالي والأسطول قيد الإنشاء

إلى ٣٠ يونيو ٢٠٢٦، تدير شركة أسياد للنقل البحري أسطولاً مكوناً من ٧٩ سفينة؛ (٤٨ سفينة مملوكة و ٣١ سفينة مستأجرة). ومنذ بداية العام حتى نهاية ٣٠ يونيو ٢٠٢٦، توجد عقود موقعة لإستلام عدد ١٨ سفينة، تشمل ١٢ سفينة جديدة قيد البناء — ست ناقلات نفط خام عملاقة وثمانى ناقلات منتجات نفطية، بالإضافة إلى أربع سفن مستعملة لنقل البضائع الجافة، منها سفينتان من فئة كامسارماكس وسفينتان من فئة بيبى كيب سايز.

الأسطول إلى ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. تم تحديث دفتر الطلبات منذ بداية العام حتى هذا التاريخ.

نقل الغاز	نقل النفط الخام	نقل المنتجات النفطية	نقل البضائع الجافة	نقل الحاويات
إجمالي السفن المملوكة، والمملوكة بالاشتراك، والمستأجرة، والسفن قيد الطلب	٢٣	٤٤	٢٢	٤
السفن المملوكة/المملوكة بالاشتراك،	١٤	١٤	١٤	٢
السفن المستأجرة	٣	٢٢	٤	٢
السفن قيد الطلب ^(١)	٦	٨ ^(٢)	٤	-
نوع السفينة	ناقلات الغاز الطبيعي المسال، وناقلات غاز بترول مسال كبيرة جداً.	ناقلات النفط الخام العملاقة جداً، ناقلات نفط من فئة أفراماكس، ناقلات نفط من فئة سويسماكس	ناقلات المشتقات النفطية متوسطة المدى، ناقلات منتجات نفطية طويلة المدى — الفئة الثانية	ناقلات خام كبيرة جداً، وناقلات من فئة ألتراماكس، وناقلات من فئة كامسارماكس وناقلات من فئة نيوكاسلماكس وناقلات من فئة بيبى كيب سايز
معدل الاستهلاك (%) ^(٣)	٪١٠٠	٪٩٩,٩	٪٩٨,٣	٪٩٨,٥
				٪١٠٠

ملاحظات:

- (١) تم تحديث عدد السفن تحت الطلب وفقاً لجميع الإفصاحات حتى ١٢ أغسطس ٢٠٢٦
- (٢) تم الإعلان عن الاستحواذ على ست ناقلات إضافية للمنتجات النفطية بتاريخ ٩ يوليو ٢٠٢٦، فيما تم التوقيع رسمياً على عقود بناء هذه السفن بتاريخ ٨ يوليو ٢٠٢٦.
- (٣) يُحسب معدل استغلال الأسطول بطرح عدد أيام الرسو في الحوض الجاف من ٣٦٥، ثم قسمته على ٣٦٥.

قطاع الغاز الطبيعي المسال

	النصف الأول ٢٠٢٦	النصف الأول ٢٠٢٥	
عدد السفن (١)	٤	٨	
ألف			التغير السنوي %
اجمالي الإيرادات	٦,٦٢٧	٢٣,٩٢٧	-٧٢%
مقابل التأجير الأجل (TCE)	٦,٠٢٢	٢٢,٨٨٥	-٧٤%
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء	٥,١٩٨	١٦,٧١٦	-٦٩%
صافي الربح بعد الضريبة	٣,٦٦٢	٩,٩٣٢	-٦٣%

ملاحظات:
(١) اعتباراً من ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. باستثناء السفن قيد الطلب

مقارنة الأداء بالفترة المماثلة من العام السابق

انخفضت الإيرادات من قطاع نقل الغاز بنسبة ٧٢٪ لتصل إلى ٦,٦ مليون في النصف الأول من ٢٠٢٦ مقارنة بـ (النصف الأول ٢٠٢٥: ٢٣,٩ مليون)، كما تراجع صافي الربح بنسبة ٦٣٪ ليصل إلى ٣,٧ مليون (النصف الأول ٢٠٢٥: ٩,٩ مليون)، ويعزى هذا الانخفاض إلى استكمال بيع أربع ناقلات للغاز الطبيعي المسال خلال الفترة، مما أدى إلى انخفاض قاعدة الإيرادات التعاقدية للقطاع إلى حين دخول ناقلات الغاز الطبيعي المسال الجديدة قيد البناء إلى الخدمة في وقت لاحق من عام ٢٠٢٦.

الاستحواذات وعمليات التسليم، والمبيعات وتحديثات العقود

الربع الأول من عام ٢٠٢٦

- استُكمِلت عملية بيع ناقلات الغاز الطبيعي المسال الأربع **صلالة** وإبراء ونزوى وعبري.

الربع الثاني من عام ٢٠٢٦

- استُكمِلت عملية بيع ناقلة الغاز الطبيعي المسال **صحار** بحصة ملكية تبلغ ٥٠٪ من خلال شركة مشتركة.
- تم استلام ناقلة الغاز الطبيعي المسال الجديدة **مسقط** بنهاية مايو ٢٠٢٦، وبدأ تشغيلها بموجب عقد تأجير في نهاية يونيو ٢٠٢٦.

بعد نهاية الفترة

- تم استلام ناقلة الغاز الطبيعي المسال الجديدة الثانية **مسندم** بنهاية يونيو ٢٠٢٦، وبدأ تشغيلها بموجب عقد تأجير في نهاية يوليو ٢٠٢٦.
- تمتلك كل من مؤسسة عمان للغاز الطبيعي المسال للتنمية وشركة المريخ للتطوير والاستثمار ش.م.م حصة قدرها ١٠٪ لكل منهما في الشركة المالكة لناقلة الغاز الطبيعي المسال **مسقط** والشركة المالكة لناقلة الغاز الطبيعي المسال **مسندم**، فيما تحتفظ شركة أسياك للنقل البحري بنسبة ٨٠٪ في كل شركة، وذلك وفقاً لما أعلن عنه بتاريخ ٢٦ يوليو ٢٠٢٦.

قطاع النفط الخام

	النصف الأول ٢٠٢٦	النصف الأول ٢٠٢٥	
عدد السفن ^(١)	١٧	١٨	
ألف 			التغير السنوي %
اجمالي الإيرادات	٥٦,٤١٤	٤٩,٣٢٣	٪١٤
مقابل التأجير الأجل	٥٤,٣٧١	٤٥,١٠٩	٪٢١
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء	٤٤,٩٨٨	٣٢,٩٢٣	٪٣٧
صافي الربح بعد الضريبة	٢١,٢٤٦	٨,٤٢٩	٪١٥٢

ملاحظات:

^(١) اعتباراً من ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. باستثناء السفن قيد الطلب

مقارنة الأداء بالفترة المماثلة من العام السابق

ارتفعت الإيرادات الإجمالية لقطاع نقل النفط الخام بنسبة ١٤٪ لتصل إلى ٥٦,٤ مليون  خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ٤٩,٣ مليون ). كما ارتفع صافي الربح بنسبة ١٥٢٪ ليلغ ٢١,٢ مليون  خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ٨,٤ مليون )، مدفوعاً بارتفاع أسعار الشحن، بالإضافة إلى المكاسب المحققة من بيع السفن والمعدات.

الاستحواذات وعمليات التسليم، والمبيعات وتحديثات العقود

الربح الأول من عام ٢٠٢٦

- قامت أسياد للنقل البحري بشراء ثلاث ناقلات نفط خام عملاقة جديدة البناء بقيمة إجمالية بلغت ١٤٩,٦ مليون ، ومن المتوقع استلامها خلال عامي ٢٠٢٨ و ٢٠٢٩.
- من المتوقع استلام أربع ناقلات نفط خام عملاقة جديدة البناء اعتباراً من النصف الأول من عام ٢٠٢٦، وقد تم التعاقد على ناقلتين منها بموجب عقود طويلة الأجل.

الربح الثاني من عام ٢٠٢٦

- تم استلام ناقلة بديده، وهي إحدى ناقلات النفط الخام العملاقة الأربع الجديدة البناء قبل الموعد المحدد بشهرين، وبدأ تشغيلها بموجب عقد طويل الأجل اعتباراً من نهاية مايو ٢٠٢٦.
- من المتوقع استلام ناقلات النفط الخام العملاقة الثلاث المتبقية خلال النصف الثاني من عام ٢٠٢٦، وقد تم التعاقد على اثنتين منها.

	النصف الأول ٢٠٢٦	النصف الأول ٢٠٢٥	
عدد السفن (١)	٣٦	٣٢	
ألف 			التغير السنوي %
اجمالي الإيرادات	٤٨,٣٠٣	٤١,٨٧٤	١٥%
مقابل التأجير لأجل	٤٨,٠٤٣	٤١,١٢٧	١٧%
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء	٣٨,٢٢٥	٣٢,٧٤٤	١٧%
صافي الربح بعد الضريبة	٥,٦٦٢	٢,٣١٣	١٤٥%

ملاحظات:
(١) اعتباراً من ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. باستثناء السفن قيد الطلب

مقارنة الأداء بالفترة المماثلة من العام السابق

ارتفعت الإيرادات من قطاع نقل المنتجات النفطية بنسبة ١٥% لتصل إلى ٤٨,٣  مليون في النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ٤١,٩  مليون). كما ارتفع صافي الربح بنسبة ١٤٥% ليصل إلى ٥,٧  مليون في النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ٢,٣  مليون). ويعود هذا النمو إلى ارتفاع أسعار الشحن في السوق الفورية وزيادة نسبة أيام الإيرادات في السوق نفسه مقارنة بالفترة نفسها من العام الماضي.

الاستحواذات وعمليات التسليم، والمبيعات وتحديثات العقود

ما بعد الفترة

- استثمرت أسياد للنقل البحري ما يقارب ١١٩  مليون في ست ناقلات جديدة لنقل المنتجات النفطية، ترتبط كل منها بعقد تأجير لمدة خمس سنوات. ومن المتوقع تسليم هذه السفن ابتداءً من عام ٢٠٢٩.
- أقيمت مراسم تسمية ناقلتي المنتجات النفطية الجديدتين منح ومرباط في ٦ أغسطس. وقد تم التعاقد على تشغيل كلتا السفينتين لمدة ثلاث سنوات. ومن المقرر تسليم الناقلات منح في أغسطس ٢٠٢٦، والناقلة مرباط في سبتمبر ٢٠٢٦.

	النصف الأول ٢٠٢٦	النصف الأول ٢٠٢٥	
عدد السفن (١)	١٨	١٦	
ألف ـ.م			التغير السنوي %
اجمالي الإيرادات	٢٩,٠٠٠	٢٥,٣٧٤	٪١٤
مقابل التأجير لأجل	٢٤,٦٣٧	٢٣,١٢٤	٪٧
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء	١٥,٧٦٦	١٤,١٩٥	٪١١
صافي الربح بعد الضريبة	٩,٧٤٩	٧,٦٠٧	٪٢٨

ملاحظات:
(١) اعتباراً من ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. باستثناء السفن قيد الطلب

مقارنة الأداء بالفترة المماثلة من العام السابق

ارتفعت إيرادات قطاع البضائع الجافة بنسبة ١٤٪ لتبلغ ٢٩,٠٠٠ ـ.م مليون ر خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦، مقارنة بـ ٢٥,٣٧٤ ـ.م مليون في الفترة المماثلة من عام ٢٠٢٥، فيما ارتفع صافي الربح بنسبة ٢٨٪ ليصل إلى ٩,٧٤٩ ـ.م مليون مقابل ٧,٦٠٧ ـ.م مليون. ويعزى هذا الأداء إلى مساهمة سفن نيوكاسل ماكس الثلاث العاملة بموجب عقود طويلة الأجل مع شركة فالي. وبعد استلام السفينة الثالثة عين أثوم في أوائل أبريل ٢٠٢٦، ساهمت سفن نيوكاسل ماكس الثلاث بإيرادات خلال الربع الثاني من عام ٢٠٢٦.

الاستحواذات وعمليات التسليم، والمبيعات وتحديثات العقود

الربع الأول ٢٠٢٦

- تم استلام سفينتي عين جريز وعين رزات من فئة نيوكاسل ماكس بنهاية الربع الأول من العام، وبدأ تشغيلهما بموجب عقود طويلة الأجل لمدة عشر سنوات مع شركة فالي.

الربع الثاني ٢٠٢٦

- تم استلام السفينة الثالثة من فئة نيوكاسل ماكس عين أثوم في أبريل ٢٠٢٦، وبدأ تشغيلها بموجب العقد نفسه الممتد لعشر سنوات مع شركة فالي.
- تم شراء سفينتين مستعملتين لنقل البضائع الجافة من فئة كامسارماكس مقابل قيمة إجمالية تقارب ٢٨ ـ.م مليون. ومن المتوقع استلامهما خلال النصف الثاني من عام ٢٠٢٦، ولم يتم التعاقد على تشغيلهما حتى تاريخه.
- تم شراء سفينتين لنقل البضائع الجافة من فئة بيبى كيب سايز مقابل قيمة إجمالية تقارب ٢٩,٢ ـ.م مليون. ومن المتوقع استلامهما خلال النصف الثاني من عام ٢٠٢٦، وقد تم التعاقد على تشغيلهما بموجب عقود تأجير لمدة ثلاث سنوات مع إحدى الشركات الدولية الرائدة في تشغيل سفن نقل البضائع الجافة.

	النصف الأول ٢٠٢٦	النصف الأول ٢٠٢٥	
عدد السفن (١)	٤	٥	-
ألف 			التغير السنوي %
اجمالي الإيرادات	٣١,٤٩٩	٢٣,٤٠١	٣٥%
مقابل التأجير لأجل	١٨,٠١٤	٩,٧٦٢	٨٥%
الأرباح قبل الفوائد والضرائب والاستهلاك والإطفاء	١٦,٤٠٣	٨,٢٣٥	٩٩%
صافي الربح بعد الضريبة	١٠,٥٤٩	١,٦٠٨	٥٥٦%

ملاحظات:
(١) اعتباراً من ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. باستثناء السفن قيد الطلب

مقارنة الأداء بالفترة المماثلة من العام السابق

ارتفعت إيرادات قطاع النقل بالحاويات بنسبة ٣٥٪ لتصل إلى ٣١,٥ مليون  خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ٢٣,٤ مليون )، كما ارتفع صافي الربح بأكثر من ستة أضعاف ليبلغ ١٠,٥ مليون  خلال النصف الأول من عام ٢٠٢٦ (النصف الأول ٢٠٢٥: ١,٦ مليون )، مدعوماً بارتفاع أسعار الشحن وتحسن مستويات الخدمة.

وخلال الفترة، أسهمت الاضطرابات الإقليمية في تعزيز مكانة سلطنة عُمان كبوابة رئيسية إلى دول الخليج، كما أن موثوقية وإمكانية الوصول التي تتميز بها أسياد للنقل البحري جعلتا الشركة تحظى باعتماد متزايد من العملاء وانعكس ذلك في زيادة وتيرة الخدمات المقدمة، مما عزز حجم الشبكة ونطاق تغطيتها السوقية، في ظل بيئة اتسمت بارتفاع أسعار النقل البحري.



المخول بالتوقيع

المخول بالتوقيع

للاستفسارات:
علاقات المستثمر – اسياد للنقل البحري
البريد الالكتروني:
IR.Shipping@asyad.om

تفاصيل عرض الإدارة والبت المباشر المقرر عقده اليوم:

يسر شركة اسياد للنقل البحري ش.م.ع. دعوتكم للانضمام إلينا يوم الأربعاء ١٢ أغسطس ٢٠٢٦ الساعة ١٠:٠٠ صباحاً بتوقييت مسقط، لحضور جلسة نقاش حول أداء الشركة ونتائجها المالية لفترة الستة أشهر المنتهية في ٣٠ يونيو ٢٠٢٦. ويمكنكم الانضمام عبر الإنترنت من خلال الرابط أدناه:

https://us02web.zoom.us/join/wn_swOLTommQpG7w377A1gEYg#/registration

ملاحظات للمحررين:

شركة اسياد للنقل البحري المدرجة في سوق مسقط للأوراق المالية (رمزها: أي اس سي او (ASCO) هي واحدة من الشركات الرائدة في النقل البحري، وتتخذ من عمان مقراً لها. وبفضل موقعها الجغرافي الاستراتيجي وتمتلك الشركة أحد أكبر الأساطيل المتنوعة عالمياً (نحو ٩٠ سفينة)، تخدم الشركة أكثر من ٦٠ دولة، وتتمتع بمكانة قوية لتلبية الأسواق ذات النمو المرتفع، مثل آسيا والشرق الأوسط وشمال أفريقيا.

تعمل الشركة منذ أكثر من ٢٠ عاماً، وتخدم عملاءها المتميزين من خلال خمس قطاعات أعمال: النفط الخام، البضائع الجافة السائبة، الغاز، نقل الحاويات، والمنتجات المشتقات النفطية.

Asyad Shipping Company S.A.O.G First-Half 2026 Results

- Revenue up 5% y-o-y, EBITDA up 15% y-o-y, Net profit rises 92% to 38.9 million as EBITDA margin expands to 65%
- Capex increases to · 260.4 million as fleet renewal programme accelerates with new VLCC, LNG and Dry Bulk Tonnage entering the fleet
- Crude and Liner Shipping deliver the strongest segment growth, with Crude's continued margin strength and a sharp expansion in Liner Shipping's EBITDA margin together offsetting the planned wind-down of older LNG contracts following vessel sales
- Contracted revenue of US\$2.24 billion secured through 2030 and beyond underpins long-term earnings visibility

12 Aug 2026 - Asyad Shipping Company S.A.O.G ("Asyad Shipping" or the "Company") (MSX symbol: ASCO), announces its audited first-half 2026 (H1 2026) results for the six months ended 30 June 2026. Details of a management presentation and webcast that will be held at 10:00 today are available on the last page of this announcement.

Dr. Ibrahim Al-Nadhairi, Chief Executive Officer Commented:

"Our first-half performance reflects the resilience of Asyad Shipping's business model and the disciplined execution of our long-term strategy. While shipping markets remain cyclical, our focus remains on the factors we can control operating safely, allocating capital with discipline, strengthening our long-term contract portfolio and investing in a modern fleet that enhances our long-term earnings capacity. In shipping, value is created not only by what you buy, but also by when you sell. We recognised a favourable market for older tonnage and acted decisively, generating attractive returns while continuing to advance our fleet renewal objectives.

We continued to make good progress during the period, maintaining strong operational performance and further strengthening the foundations for future growth. As an additional nine vessels enter service during the second half of the year, we believe the Company is increasingly well positioned to capture market opportunities while continuing to create sustainable long-term value for our stakeholders."

H1 2026 Financial summary

- Gross Revenue of · 172.3 million (H1 2025: · 164.6 million).
- Direct costs of · 114.2 million (H1 2025: · 121.7 million).
- EBITDA ⁽¹⁾ of · 112.1 million (H1 2025: · 97.7 million).
- Net Profit After Tax of · 38.9 million (H1 2025: · 20.2 million).
- Net cash from operations of · 83.1 million (H1 2025: · 97.4 million).
- Cash balances as at 30 June 2026 of · 57.4 million (H1 2025: · 121.0 million).
- Net Debt ⁽²⁾ as at 30 June 2026 of · 722.9 million (FY 2025: · 562.5 million).
- Net Debt to EBITDA ⁽³⁾ of 3.3x (FY 2025: 2.7x).
- Contracted revenue of US\$2.24 billion to 2030+ as at 30 June 2026.

H1 2026 Commercial and operational summary

- Zero Lost-Time Incidents, zero major incidents and zero ship detentions and all crew, vessels, and cargo remain safe.
- Uninterrupted operations, with a utilisation rate across the fleet of 99.4 % (H1 2025: 97%).
- New tonnage in Dry Bulk, Crude and LNG Shipping added:
 - Three Newcastlemax vessels were delivered and commenced 10-year time charters, contributing revenue for the full Q2 2026.

- The VLCC '*Bidbid*' commenced a long-term time charter in late May, contributing approximately one month of revenue in the period.
- New-build LNG carrier, '*Muscat*', was delivered, close to period end, and is employed on an 8.5 year contract with Oman LNG, with minimal revenue contribution in the period.
- Sale of older tonnage with six vessels sold: VLCC '*Saiq*' and five LNGs '*Salalah*', '*Ibri*', '*Ibra*', '*Nizwa*', and '*Sohar*'.
- In H1 2026 from the total revenue days ⁽⁴⁾ across the whole portfolio was 13,060 (H1 2025: 13,147) days and four vessels went for dry-dock.
- Total fleet size as at 30 June 2026: 91 comprising 79 operating vessels, 12 vessels on order book

Post period updates

Fleet

- New build '*Musandam*' LNG (sister vessel to '*Muscat*' LNG) was delivered end July 2026, is employed on an 8.5-year contract with Oman LNG, and will begin contributing revenue from Q3 2026.
- The Company signed shipbuilding contracts for the construction of six Medium Range ("MR") product tankers for a total consideration of approximately 119 million, with expected delivery from 2029.
- Naming ceremony for the two new-build MR tankers '*Manah*' and '*Marbat*' took place 6 August 2026 both will commence employment in Q3 2026 under three-year time charter contracts.

Dividend

- The Board has recommended a dividend amounting to 29.0 million based on the Company's performance for the six months ending 30 June 2026. Subject to the approval of Shareholders.

Outlook

Delivery of nine vessels in H2 2026 of which six have already been contracted:

- Two second-hand baby-Cape vessels, both contracted
- Three new-build VLCCs, of which two have been contracted
- Two second-hand Kamsarmax vessels due in H2 2026
- Two new-build MR tankers '*Manah*' and '*Marbat*', both contracted

Notes:

- (1) EBITDA is calculated as Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization .
- (2) Net Debt is calculated as current and non-current loans and borrowings including leases minus cash and fixed margin deposits.
- (3) Net Debt/EBITDA is calculated using EBITDA for the last twelve months ended June 2026.
- (4) Revenue days are the aggregate number of calendar days in the period in which the vessels are owned by the Company or chartered by the Company less days on which a vessel is off-hire or repositioning days in connection with sale.

Asyad Shipping Company S.A.O.G First - Half 2026 Results

Financial review

Asyad Shipping Company S.A.O.G (the "Company") reports its financial results for the six months ended 30 June 2026 (H1 2026).

· (Thousands)	H1 2026	H1 2025	YoY %
Gross Revenue	172,278	164,597	5 %
Time Charter Equivalent	151,483	142,703	6 %
Direct costs	114,231	121,681	(6) %
EBITDA ⁽¹⁾	112,115	97,690	15%
EBITDA margin	65%	59%	6 percentage points
Net Profit After Tax	38,879	20,197	92%
Net profit margin	23%	12%	11 percentage points
EPS (·)	0.007	0.003	117%

· (Thousands)	H1 2026	H1 2025	% Change
Net Cash from operations	83,086	97,401	(15) %
Capex	(260,398)	(103,646)	151 %
Dividend	(28,877)	(33,517)	(14) %

· (Thousands)	H1 2026	FY 2025	% Change
Total Equity	470,926	460,924	2%
Net Debt ⁽²⁾	722,913	562,517	29%

	H1 2026	FY 2025
Net Debt/EBITDA ⁽³⁾	3.3	2.7

Notes:

- (1) EBITDA is calculated as Earnings Before Interest, Taxes, Depreciation, and Amortization.
- (2) Net Debt is calculated as current and non-current loans and borrowings including leases minus cash and fixed margin deposits.
- (3) Net Debt/EBITDA is calculated using EBITDA for the last twelve months ended June 2026.

Asyad Shipping's gross revenue for the first half ended 30 June 2026 was · 172.3 million (H1 2025: · 164.6 million). EBITDA for the same period was · 112.1 million (H1 2025: · 97.7 million), maintaining a strong EBITDA margin of 65% (H1 2025: 59%). Net profit after tax amounted to · 38.9 million (H1 2025: · 20.2 million).

Operating performance - Income statement

Gross Revenue

Gross Revenue consisted of three key components: (i) operating lease income, which represented (70%) of total revenue in H1 2026; (ii) revenue from contracts with customers (26%); and (iii) finance lease income (4%). Gross revenue increased by 5% to · 172.3 million in H1 2026 (H1 2025: · 164.6 million) as growth across Crude, Products, Dry Bulk and Liner Shipping more than offset the reduction in Gas Shipping revenue following the planned completion of the sale of four older LNG vessels (*Salalah, Ibri, Ibra and Nizwa*), sold as part of the Group's ongoing portfolio optimisation strategy.

The Crude and Product shipping segments continued to be the largest contributors, together accounting for more than 60% of total revenue.

Revenue from owned vessels represented 58%, while chartered-in vessels accounted for 42%, reflecting the Group's balanced operating model.

Direct Costs (now called Cost of Services)

Direct costs comprise (i) vessel operating costs (51%) of total revenue for H1 2026 (ii) voyage operating costs (12%), and (iii) charter hire expenses for short term vessel hires (3%).

Direct costs decreased by 6.1% to · 114.2 million in H1 2026 (H1 2025: · 121.7 million), driven primarily by a 55% decrease in charter hire expenses to · 4.9 million (H1 2025: · 10.9 million), reflecting lower short-term chartering-in activity, together with a 5% decrease in voyage operating costs to · 20.8 million (H1 2025: · 21.9 million).

On a sequential basis, direct costs increased to · 61.7 million in the second quarter of 2026, compared with · 52.6 million in the first quarter of 2026, primarily reflecting higher vessel operating costs following the delivery of new vessels during the second quarter, together with an increase in voyage operating costs. This was partly offset by a continued reduction in charter hire expenses across the quarter.

Gross Profit

Gross profit increased by 35% to · 58.0 million in H1 2026 (H1 2025: · 42.9 million), driven by a combination of higher revenue and lower direct costs. Revenue growth across Crude, Products, Dry Bulk and Liner Shipping contributed · 7.7 million of the increase, while a 6.1% reduction in direct costs, reflecting lower charter hire expenses and continued discipline in vessel operating and voyage costs, contributed a further · 7.5 million.

EBITDA margin expansion to 65% reflects both the cost efficiencies noted above and the higher-margin contribution from Crude and Liner Shipping.

Operating Profit

Operating profit increased by 50% to · 48.6 million (H1 2025: · 32.3 million), reflecting improved margins, due to stronger freight rates and increased spot market exposure across Crude, Products and Liner segments and recognition of a non-recurring gain of · 1.9 million on the sale of vessels and equipment.

Other income declined to · 0.3 million (H1 2025: · 0.9 million), reflecting lower non-recurring income compared to the prior year.

Net Finance Costs

Finance costs declined by 6% to · 14.7 million in H1 2026 (H1 2025: · 15.7 million), primarily reflecting lower interest on lease liabilities of · 3.3 million (H1 2025: · 4.4 million) as lease balances continued to reduce, partly offset by a modest increase in interest on loans and borrowings as new debt was drawn to fund the fleet investment programme.

Net Profit for the Period

Net profit after tax increased by 92% to · 38.9 million (H1 2025: · 20.2 million), primarily due to lower direct costs, higher operating profit, and the gain on the sale of vessels and equipment. This was further supported by a net income tax credit of · 1.7 million (H1 2025: a marginal tax charge).

Earnings Per Share

Earnings per share attributable to shareholders increased to 7.47 baisa (H1 2025: 3.44 baisa), up 117%, in line with the overall improvement in profitability.

Cashflow statement

Cashflow from operating activities

Net cash flow from operating activities declined by 15% year-on-year to ¢83.1 million in H1 2026 (H1 2025: ¢97.4 million), mainly due to lower inflows from working capital, particularly from trade receivables and payables. This was partially offset by lower finance costs paid during the period compared to H1 2025.

Cashflows from investing activities

Net cash used in investing activities amounted to ¢84.1 million in H1 2026, compared to a net outflow of ¢81.6 million in H1 2025.

During the period, the Group invested ¢260.4 million in property, vessels and equipment (H1 2025: ¢103.6 million), primarily relating to deposit payments for vessels on the order book and balance payments for vessels that were delivered including one VLCC, three Newcastlemax dry bulk carriers and two new-build LNGs.

These outflows were more than offset by (i) Proceeds of ¢65.8 million from the sale of four LNG vessels and one VLCC (H1 2025: nil); and (ii) Maturities of fixed term and margin deposits amounting to ¢122.2 million (H1 2025: ¢65.7 million).

Cashflows from financing activities

Net cash flow used in financing activities decreased to ¢-2.9 million in H1 2026 (H1 2025: ¢-23.7 million), primarily reflecting lower repayments of borrowings of ¢9.6 million in H1 2026 (H1 2025: ¢22.9 million), in addition to lower dividend payments compared to H1 2025.

Dividend

The Company paid a dividend of 5.5 baisa per share, equivalent to ¢29 million, during H1 2026 — consistent with the amount declared and paid in March 2026 (no further distribution was made in Q2).

Cash and Cash equivalents

Cash and cash equivalents (excluding fixed-term and margin deposits) amounted to ¢20.6 million as at 30 June 2026 (H1 2025: ¢26.1 million).

The decrease of ¢5.5 million reflects increased investment in fleet renewal during the period, partly offset by lower net outflows from financing activities and lower cash generated from operations as compared to H1 2025.

Balance Sheet

Total Assets

The Group's total assets increased to ¢1,316 million at 30 June 2026, from ¢1,235 million at 31 December 2025. The increase reflects ¢236.9 million of growth in property, vessels and equipment as new vessels were delivered, substantially offset by a ¢103.1 million reduction in fixed-term and margin deposits used to fund the investment programme and the disposal of ¢63.9 million of assets previously held for sale.

Total Liabilities

Total liabilities increased by 9% to ¢845.1 million at 30 June 2026, from ¢774.2 million at 31 December 2025, driven primarily by a ¢67.9 million increase in loans and borrowings to fund fleet acquisitions and a ¢12.1 million increase in deferred lease income, partly offset by a ¢14.1 million reduction in lease liabilities as scheduled principal repayments continued.

Net Debt including lease liabilities

Net debt (including lease liabilities) increased to · 722.9 million from · 562.5 million at 31 December 2025. The increase was driven primarily by the drawdown of · 103.1 million in fixed-term and margin deposits to fund the Company's vessel investment programme, together with a net increase in loans and borrowings of · 67.9 million, partly offset by scheduled repayments that reduced lease liabilities by · 14.1 million.

Net debt to EBITDA

Net debt to EBITDA increased to approximately 3.3x as at 30 June 2026, compared to approximately 2.7x at year-end 2025, reflecting increased investment activity during the period.

Capital commitments

The Group had outstanding capital commitments of · 302.3 million as at 30 June 2026 (31 December 2025: · 350.6 million), relating to six Very Large Crude Carriers (VLCCs) and two Medium Range (MR) tankers under construction, and four second-hand dry bulk vessels.

Operational review segmental analysis

Summary

Health and safety

The Company maintained an unblemished safety record through 30 June 2026, with zero lost-time injuries, ship detentions, spills, or major incidents recorded across the fleet. This performance reflects the strength of the Company's safety culture and the rigor of its inspection processes. Safety remains the Company's foremost priority, and it remains committed to safe, responsible operations and a secure working environment for all employees, contractors, and stakeholders.

Existing fleet and fleet under order

As of 30 June 2026, Asyad Shipping fleet comprised a fleet of 79 vessels operating, (48 owned vessels and 31 chartered-in vessels). Year-to-date there are 18 vessels on the order-book, including newbuilds (six VLCCs, and eight Medium-Range (MR) tankers), as well as four second-hand dry bulk vessels (two Kamsarmax and two Baby Capesize).

Fleet as at 30 June 2026. *Order book is updated year-to- date.

	GAS SHIPPING	CRUDE SHIPPING	PRODUCT SHIPPING	DRY BULK SHIPPING	LINER SHIPPING
Total vessels (owned, co-owned vessels, chartered -in and orderbook)	4	23	44	22	4
Owned/ Co-Owned	4	14	14	14	2
Chartered-in vessels	-	3	22	4	2
Order Book ⁽¹⁾	-	6	8 ⁽²⁾	4	-
Vessel type	LNG carriers, VLGC	VLCCs, Aframax, Suezmax	MR, LR2, Chemical Tanker	VLOC, Ultramax, Kamsarmax, Newcastlemax, Baby Capesize	Container vessels
Utilisation Rate (%) ⁽³⁾	100%	99.9%	98.3%	98.5%	100%

Notes:

- (1) Order book updated as per all disclosures to 12 August 2026.
- (2) The acquisition of the additional six MR tankers was announced on 9 July 2026; the shipbuilding contracts were formally signed on 8 July 2026.
- (3) Fleet utilisation rate calculated using revenue days over capacity days, where revenue days is equal to capacity days less off – hire days.

Gas Shipping

	H1 2026	H1 2025	
Number of vessels ⁽¹⁾	4	8	
· (Thousands)			YoY %
Gross Revenue	6,627	23,927	(72)%
Time Charter Equivalent	6,022	22,885	(74)%
EBITDA	5,198	16,716	(69)%
Net Profit After Tax	3,662	9,932	(63)%

Notes:

(1) As at 30 June. Excluding vessels under order.

Year-on-year performance

Revenue from Gas Shipping decreased by 72% to · 6.6 million in H1 2026 (H1 2025: · 23.9 million) and net profit declined by 63% to · 3.7 million (H1 2025: · 9.9 million), due to the sale of the four LNG vessels completed during the period, which reduced the segment's contracted revenue base ahead of the new-build LNG carriers entering service later in 2026.

Purchases and deliveries, sales and contract updates

Q1 2026

- Sale of the four LNG vessels, Salalah, Ibra, Nizwa, and Ibri, was completed (Q1 2026).

Q2 2026

- Sale of LNG 'Sohar' (ownership share 50% via a Joint Venture) completed.
- New build LNG vessels 'Muscat' delivered end May 2026 and commenced deployment end June 2026.

Post Period

- Second new build LNG vessel 'Musandam' delivered end June 2026 and commenced deployment end July.
- Oman LNG Development Foundation and Mars Development and Investment LLC each hold a 10% shareholding in the company that owns 'Muscat' LNG and the company that owns 'Musandam' LNG, with Asyad Shipping holding the remaining 80% in each company (as announced 26 July 2026).

Crude Shipping

	H1 2026	H1 2025	
Number of vessels ⁽¹⁾	17	18	-
· (Thousands)			YoY %
Gross Revenue	56,414	49,323	14%
Time Charter Equivalent	54,371	45,109	21%
EBITDA	44,988	32,923	37%
Net Profit After Tax	21,246	8,429	152%

Notes:

(1) As at 30 June 2026. Excluding vessels under order.

Year-on -Year performance

Gross revenue from Crude Shipping increased by 14% to · 56.4 million in H1 2026 (H1 2025: · 49.3 million). Net profit increased by 152% to · 21.2 million in H1 2026 (H1 2025: · 8.4 million), driven by, stronger corresponding freight rates, and the gain recognised on the sale of vessels and equipment.

Purchases and deliveries, sales and contract updates

Q1 2026

- Asyad Shipping purchased three newbuild VLCCs for a total consideration ·149.6 million. Expected delivery 2028/2029.
- Four new-build VLCCs expected for delivery from first-half 2026. Two are contracted on long term contracts.

Q2 2026

- One of the four new-build VLCCs '*Bidbid*' delivered two months ahead of schedule and employed on long-term charter from end May 2026.
- The three-remaining new-build VLCCs are expected in H2 2026 and two have now been contracted.

Product Shipping

	H1 2026	H1 2025	
Number of vessels ⁽¹⁾	36	32	
₤ (Thousands)			YoY %
Gross Revenue	48,303	41,874	15%
Time Charter Equivalent	48,043	41,127	17%
EBITDA	38,225	32,744	17%
Net Profit After Tax	5,662	2,313	145%

Notes:

(1) As at 30 June 2026. Excluding vessels under order.

Year-on-year performance

Revenue from Product Shipping increased by 15% to ¤ 48.3 million in H1 2026 (H1 2025: ¤ 41.9 million). Net profit increased by 145% to ¤ 5.7 million in H1 2026 (H1 2025: ¤ 2.3 million). This growth was supported by stronger freight rates and a higher proportion of revenue days exposed to the spot market compared to the same period last year.

Purchases and deliveries, sales and contract updates

Post Period

- Asyad Shipping invested approximately ¤ 119 million in six new build MR Product tankers each attached to a five-year time charter contract. Delivery expected from 2029.
- Naming ceremony for new build MR tankers 'Manah' and 'Marbat' took place on 6 August 2026. Both vessels are each contracted for three-years. Delivery of 'Manah' due in August 2026 and 'Marbat' September 2026.

Dry Bulk Shipping

	H1 2026	H1 2025	
Number of vessels ⁽¹⁾	18	16	
؄ (Thousands)			YoY %
Gross Revenue	29,000	25,374	14%
Time Charter Equivalent	24,637	23,124	7%
EBITDA	15,766	14,195	11%
Net Profit After Tax	9,749	7,607	28%

Notes:

(1) As at 30 June 2026. Excluding vessels under order.

Year-on-year performance

Revenue from Dry Bulk increased by 14% to ¢29.0 million in H1 2026 (H1 2025: ¢25.4 million), while net profit increased by 28% to ¢9.7 million (H1 2025: ¢7.6 million), supported by contributions, in Q2 2026, from the three Newcastlemax vessels on long-term contracts with Vale. Following the delivery of the third vessel, 'Ain Athum', in early April, all three Newcastlemax vessels contributed a full quarter's revenue in Q2 2026.

Purchases and deliveries, sales and contract updates

Q1 2026

- The Newcastlemax vessels, 'Ain Garziz' and 'Ain Razat', were delivered end Q1 2026 and commenced employment under 10-year contracts with Vale.

Q2 2026

- The third Newcastlemax vessel 'Ain Athum', was delivered in the beginning of April 2026 and is employed under the same 10-year contract with Vale.
- Purchased two second-hand Kamsarmax dry bulk carriers for a total consideration of approximately ¢28 million with delivery expected in H2 2026. Not yet contracted.
- Purchased two baby-Capesize dry bulk carriers for total consideration of approximately ¢29.2 million. Delivery expected in H2 2026. Both vessels are contracted three-year time-charters with a leading international dry bulk freight operator.

Liner Shipping

	H1 2026	H1 2025	
Number of vessels ⁽¹⁾	4	5	-
﷼ (Thousands)			YoY %
Gross Revenue	31,499	23,401	35%
Time Charter Equivalent	18,014	9,762	85%
EBITDA	16,403	8,235	99%
Net Profit After Tax	10,549	1,608	556%

Notes:

(1) As at 30 June 2026. Excluding vessels under order.

Year-on-year performance

Revenue from Liner Shipping increased by 35% to · 31.5 million in H1 2026 (H1 2025: · 23.4 million), and net profit increased more than six-fold to · 10.5 million in H1 2026 (H1 2025: · 1.6 million), helped by stronger rates and increased service levels.

Regional disruption has reinforced Oman's position as a gateway to the Gulf during the period, and Asyad Shipping's reliability and accessibility have meant the Company has been increasingly relied upon by customers. Service frequency has expanded accordingly, strengthening the network's scale and market coverage against a backdrop of stronger freight rates.

Authorized Signatory



Enquiries:

Investor Relations Asyad Shipping

Email: IR.Shipping@asyad.om

Details of the management call:

Asyad Shipping Company S.A.O.G is pleased to invite you to join us on Wednesday 12 August 2026 at 10:00

Muscat time for a management discussion on our H1 2026 results for the six months ended 30 June 2026

You can join online through the link below:

https://us02web.zoom.us/webinar/register/WN_swOLTommQpG7w377A1gEYg#/registration

Notes to Editors:

Asyad Shipping, listed on the Muscat Stock Exchange (MSX symbol: ASCO) is one of the leading players in deep-sea transportation, based in Oman. With its strategic geographical location, and one of the largest globally diversified fleet (approx. 90 vessels), the Company serves over 60 countries and is well positioned to supply high-growth markets, such as Asia, the Middle East and North Africa.

The Company has been operating for over 20 years and serves its blue-chip customers through its five business segments: Gas, Crude, Products, Dry Bulk, and Liner.